



**Wir können Steril.  
Innovativ. Zuverlässig. Flexibel. Zukunftsorientiert.**

**Erich-Heckel-Strasse 8 ■ 78224 Singen ■ [www.wimedical.de](http://www.wimedical.de)**



WiMedical ist ein weltweiter Anbieter von Lösungen zum Schutz chirurgischer Instrumente. Unsere oberste Priorität ist es, die chirurgischen Ergebnisse zu verbessern, die langfristigen Einsparungen zu erhöhen und die Patientensicherheit zu verbessern.

Mit unserem MUNDITIACASE TRAY SYSTEM schützen und organisieren wir empfindliche chirurgische Instrumente, Implantate-Sets und andere Medizinprodukte während der Sterilisation, des Transports und der Lagerung.

## **Handelsvertreter/-in für Medizinprodukte CH, A**

**Ihre Aufgabe:**

Innerhalb Ihres Vertriebsgebiets akquirieren und betreuen Sie unsere Partner im B2B-Bereich auf selbständiger Handelsvertreter-Basis. Zu unseren B2B-Kunden gehören Medizinproduktehändler und Medizinproduktehersteller.

**Ihr Profil:**

Sie sind bereits seit einigen Jahren im Medizinprodukteverkauf tätig und verfügen darüber hinaus über eine oder mehrere Zusatzqualifikationen in den Bereichen Hygiene, Arbeitssicherheit oder Qualitätsmanagement. Sie haben bereits Neuprodukte in der Medizinbranche vertrieben. Sie zeichnen sich durch Einsatzfreude und Ehrgeiz aus und sind selbständiges und eigenverantwortliches Arbeiten gewöhnt.

**Wir bieten Ihnen:**

Durch intensive Schulungen und Einarbeitungen werden Sie auf unser Unternehmen und unsere Produkte vorbereitet. Sie arbeiten eng mit unserem Innendienst zusammen und erhalten tatkräftige Unterstützung bei der Bearbeitung von Angeboten oder Aufträgen. Darüber hinaus erhalten Sie technischen und medizinischen Support, um Sie bei speziellen Kundenanfragen optimal zu unterstützen. Die Vergütung erfolgt auf attraktiver Provisionsbasis. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung mit Lebenslauf und Lichtbild an folgende E-Mail Adresse [bewerbung@wimedical.de](mailto:bewerbung@wimedical.de)