

# LA NORME NF EN 206/CN COMME ARGUMENT DE VENTE

Connaître les principes de base de la norme NF EN 206/CN afin de prescrire des offres béton adaptées

Ce type de formation est destiné à découvrir les préceptes de la norme et d'utiliser ceux-ci pour la vente

## Sociétés concernées

Cette formation s'adresse aux entreprises, petites ou grandes, produisant et commercialisant du béton prêt à l'emploi.

Elle concerne en premier lieu les centrales de type « BPE », les sociétés de préfabrication. Elle traite également le cas d'entreprises de bâtiment et travaux publics mettant en œuvre du béton prêt à l'emploi en provenance du réseau ou produit à partir de centrale de chantier.

## Public concerné

Cette formation est destinée aux membres des services techniques et de production des entreprises de production de béton prêt à l'emploi, des entreprises de préfabrication et du personnel de conduite de travaux pour les entreprises de bâtiment et de travaux publics.

## Objectifs

A l'issue du cours :

- Les stagiaires auront une vue globale des principes directeurs de la norme béton.
- Ils auront une vue d'ensemble des critères normatifs et de leurs applications.
- Ils disposeront des connaissances permettant de prescrire le béton adapté à l'ouvrage
- Ils seront capables de décrypter l'expression du besoin du client et de le transposer dans la norme
- Ils seront en mesure de rédiger des offres argumentés et de proposer des solutions alternatives
- **Connaissances requises**

Aucune pour cette formation

## Programme sur 2 jours

Introduction

Qu'appelle t on « norme? Quel est l'environnement normatif des métiers de la construction ? Les classes d'exposition ? Les classes de consistance ?

etc.....

### 1<sup>er</sup> Jour : les Principes

Les 10 Notions de base.

- Classe de consistance
- Classe de résistance
- Classe d'exposition
- Classe de chlorures
- Addition
- Coefficient k
- A /A+C (évolution NAF 3 et 4)
- Eau efficace
- Liant équivalent
- E eff / C+kA

Désignation normative des bétons.

- BCP
- BPS
- BCPN

### 2<sup>d</sup> Jour : Découverte du besoin client

Formalisation des offres

Variantes et Alternatives

## Organisation

Le cours alterne les apports théoriques du formateur soutenus par des exemples et des séances de réflexions et travail en groupe.

## Validation

A la fin de chaque journée, un questionnaire à choix multiple permet de vérifier l'acquisition correcte des compétences.

## Sanction

Une attestation sera remise à chaque stagiaire qui aura suivi la totalité de la formation. ■