



GRUPO: INTERNATIONAL SERVICES GROUP SPAIN

Nuestra Misión: Conseguir los mejores Resultados Económicos para tu Empresa.

Nuestra Propuesta Para (Cliente)

GESTION COMERCIAL Y VENTA: Nuestros Servicios para Empresas

Protocolo y Forma de Trabajo: de Nuestro Equipo International

Representamos a tú Empresa

Realizamos la Captación y Búsqueda de tus Nuevos Clientes, Presentamos tu Empresa, Promocionamos y Vendemos tus Productos/ Equipos/ Materiales/Servicios, u otros.

Realizamos el Seguimiento de todas las propuestas enviadas, presupuestos y contactos realizados.

Manteniendo informado a tu empresa y a tiempo real de la evolución de los presupuestos entregados / intención de compra por parte de los nuevos clientes, Dudas, Consultas..etc.

Enviaremos toda la información detallada por email al departamento comercial de tu empresa y tendremos un contacto directo vía teléfono con la persona designada por vosotros para estos asuntos.*

***El envío resumen de informes, resultados y contactos realizados será cada 15 días,(salvo que el cliente contactado desee realizar una compra o presupuesto, que será redirigida al departamento correspondiente de manera inmediata en el mismo día)**



La Herramienta de Trabajo Necesaria: Para realizar la Acción Comercial en Nombre de tu Empresa/Marca, Necesitamos.....

***Información del Producto/ Materiales/ Equipos/Servicios..**

Qué vayamos a ofrecer..

***Catálogos/Publicidad de tus productos ó Servicios (en formato PDF) para poder reenviarlos vía email.**

Opcionalmente (Lo podría diseñar nuestro equipo de Marketing)

Tarifas de precios Actualizadas de los Productos ó Servicios. **Que vayamos a ofrecer..*

***Tarjeta de visita en formato PDF, con el Nombre de tu Empresa, Telf. de contacto de tu oficina, Web, etc**

Opcionalmente,(La puede redactar nuestro equipo de Marketing)

***Un correo adaptado para la misión Comercial... ejemplo(comercial1@??empresa.com*)**

Opcionalmente (Lo puede diseñar nuestro equipo de Marketing)

Teléfono Identificativo de tu empresa para llamadas y contacto con tus nuevos clientes

Opcionalmente (nuestro equipo de Comercial se encargara de ello con nuestros medios)

***Persona de contacto directo, de tu empresa, para transmitirle posibles dudas, la elaboración de los presupuestos solicitados por los clientes, Fechas de entrega, Disponibilidad, Facturas Proforma pendientes de abonar,,etc.etc**

En definitiva el día a día de la relación comercial de una empresa con los nuevos clientes contactados.

******(Todo lo descrito anteriormente tiene el propósito de no crear dudas de suplantación de marca, nombre comercial, etc. a la hora de contactar con tus nuevos clientes/Empresas.(Lo hacemos en representación de tu empresa)100%****

Hoja: nº 1 de 3



GRUPO: INTERNATIONAL SERVICES GROUP SPAIN

Nuestra Misión: Conseguir los mejores Resultados Económicos para tu Empresa.

Protocolo de Trabajo

Nuestra estrategia comercial se basa en presentarnos a todos los Clientes/Empresas, como Comerciales directos de tu Empresa, con tu Nombre/Marca comercial, identificados al 100%,

Tu Empresa gestionara, todos los datos confidenciales y comerciales, de los clientes contactados. etc Como si tú hubieras contratado directamente a un comercial en Nomina (pero sin las cargas económicas y compromisos que ello conlleva) con la ventaja de contratarnos solo cuando tu empresa nos necesite.

Nuestra misión se basa en optimizar el tiempo y los resultados económicos en las ventas

Marcaras tú mismo las reglas de; donde empieza nuestro trabajo y donde termina.

IMPORTANTE

Nuestra Proposición Comercial no busca el competir o sustituir a tu departamento Comercial, propone una Colaboración Profesional (clara y puntual) por periodos determinados, en tanto a tu empresa le pueda interesar contratar nuestros servicios para promover y vender tus productos/servicios, en las zonas, regiones o países donde, por vuestro propio interés deseáis aumentar vuestra presencia.



Nuestros Servicios incluyen un plan Estratégico Comercial y la Búsqueda, Captación y Venta a tus nuevos Clientes, vía email y teléfono, a partir de nuestra Base de datos y desde nuestras Oficinas Comerciales en Cubillos del Sil - León- España, con nuestro Equipo Comercial multilingüe.



Mercados en los cuales tú puedes estar presente con Nuestros Servicios:

Europa:

España/ Francia/ Portugal/ Alemania/ Bélgica/ Inglaterra/ Holanda/ Suiza/ Italia

África/El Magreb:

Marruecos/ Túnez/ Argelia/ Senegal/ Mali/ Costa de Marfil/ Camerún / Guinea Ecuatorial

Oriente Medio:

Israel, Jordania, Líbano, Turquía, Arabia Saudita, Egipto, Siria,

Hoja: nº 2 de 3



GRUPO: INTERNATIONAL SERVICES GROUP SPAIN

Nuestra Misión: Conseguir los mejores Resultados Económicos para tu Empresa.

GESTION COMERCIAL Y VENTA : Nuestros Servicios y Honorarios

Representación Comercial: International Services Group:

Cuota Mensual: Desde ...590,00€/mes*+IVA (Incluye, Búsqueda y Captación de tus nuevos Clientes, así como la Gestión para la Venta y Promoción de tus Productos o Servicios)

*La Acción Comercial incluye: en Varios Países de Europa, Magreb, África (para más países consultar)

La efectividad y profesionalidad de nuestra captación dirigida directamente a clientes compradores de tu sector, es superior a 100 clientes por mes(*En función del tipo de sector, puede ser menor o mayor), Si les ofrecemos calidad en los productos un servicio profesional y un precio justo, el resultado es positivo.

**Otras opciones comerciales como las visitas a clientes de manera presencial, consúltanos.

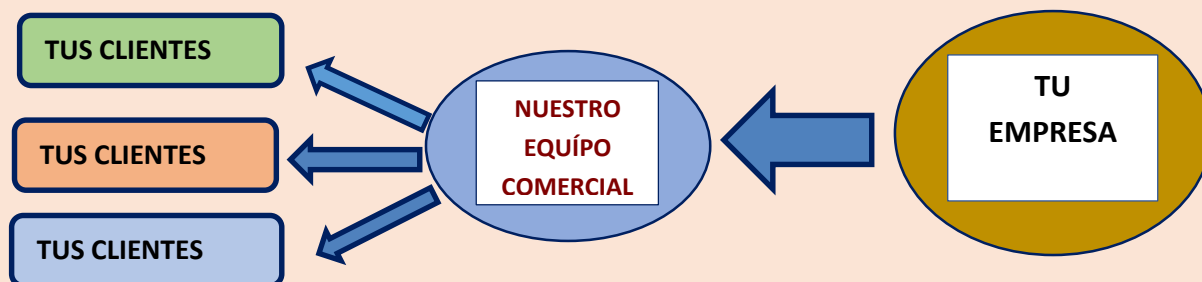
**Comisión por ventas realizadas: (%)según producto

Contrato mínimo de 3 meses*

***Por nuestra experiencia en ventas, proponemos una acción comercial de mínimo 3 meses, con el fin de que el esfuerzo económico realizado por tu empresa pueda verse beneficiado con los resultados obtenidos.

Esperamos que la explicación en referencia a la Misión Comercial que te proponemos realizar para tu Empresa, sea clara y directa al respecto del trabajo que realizamos habitualmente y que podemos ser una opción muy válida y rentable, para dar a conocer o afianzar, tu Producto/Empresa en España y otros Mercados de Europa, África, Oriente Medio.

Ponemos a tu disposición Nuestro Equipo Comercial, Consulta tus dudas.



Contamos con Agentes que colaboran con nosotros y para tu Empresa en;

Europa: España, Francia, Portugal, Bélgica, Holanda, Alemania, Suiza, Inglaterra
África: Marruecos, Argelia, Túnez, Mauritania, Senegal, Mali, Camerún, Guinea, Congo.
Oriente Medio: Israel, Jordania, Líbano, Turquía, Arabia Saudita, Egipto, Siria,

"Representamos a tu Empresa allí donde tú nos necesites"

Dpto. Comercial & Marketing - Telf. 0034 618 963 510 Whatsapp

Oficina: Telf. 0034 987 457 095

INTERNATIONAL SERVICES GROUP SPAIN

24402 Cubillos de Sil - León -España

sales@internationalservicesgroupspain.es

www.internationalservicesgroupspain.es

Hoja: nº 3 de 3