



## GRUPO: INTERNATIONAL SERVICES GROUP SPAIN

Nuestra Misión: Conseguir los mejores Resultados Económicos para tu Empresa.

### ANEXO 1

#### GESTION COMERCIAL Y VENTA B2B: Nuestros Servicios

##### Protocolo y Forma de Trabajo: de Nuestro Equipo Internacional

Realizamos la Captación y Búsqueda de tus Nuevos Clientes, Presentamos tu Empresa, Promocionamos y Vendemos tus Productos/ Equipos/ Materiales/Servicios, u otros.

Realizamos el Seguimiento de todas las propuestas enviadas, presupuestos y contactos realizados.

Manteniendo informado a tu empresa y a tiempo real de la evolución de los presupuestos entregados / intención de compra por parte de los nuevos clientes, Dudas, Consultas..etc.

Enviaremos toda la información detallada por email al departamento comercial de tu empresa y tendremos un contacto directo vía teléfono con la persona designada por vosotros para estos asuntos.\*

\*El envío resumen de informes, resultados y contactos realizados será cada 15 días,(salvo que el cliente contactado desee realizar una compra o presupuesto, que será redirigida al departamento correspondiente de manera inmediata en el mismo día)



##### Herramientas de Trabajo Necesarias: Para realizar la Acción Comercial en Nombre de tu Empresa/Marca, Necesitamos.....

\*Información del Producto/ Materiales/ Equipos/Servicios.. Que vayamos a ofrecer..

\*Catálogos/Publicidad de tus productos ó Servicios (en formato PDF) para poder reenviarlos vía email. **Opcionalmente** (Lo podría diseñar nuestro equipo de Marketing)

\*Tarifas de precios Actualizadas de los Productos ó Servicios. Que vayamos a ofrecer..

\*Tarjeta de visita en formato PDF, con el Nombre de tu Empresa, Telf. de contacto de tu oficina, Web, etc\*\* **Opcionalmente**,(La puede redactar nuestro equipo de Marketing)

\*Un correo adaptado para la misión Comercial ejemplo(comercial1@xxxxxxxx.com\* **Opcionalmente** (Lo puede diseñar nuestro equipo de Marketing)

\*Teléfono Identificativo de tu empresa para llamadas y contacto con tus nuevos clientes\* **Opcionalmente** (nuestro equipo de Comercial se encargara de ello con nuestros medios)

\*Persona de contacto directo, de tu empresa, para transmitirle, posibles dudas, la elaboración de los presupuestos solicitados, Fechas de entrega, Disponibilidad, Fras, Proforma pendientes de abonar,,etc.

En definitiva el día a día de la relación comercial de una empresa con los nuevos clientes contactados.\*\*

\*\***(Todo lo descrito anteriormente tiene el propósito de no crear dudas de suplantación de marca, nombre comercial, etc. a la hora de contactar con tus nuevos clientes/Empresas.( Lo hacemos en representación de tu empresa)100%**



## GRUPO: INTERNATIONAL SERVICES GROUP SPAIN

Nuestra Misión: Conseguir los mejores Resultados Económicos para tu Empresa.

### **IMPORTANTE**

Nuestra estrategia comercial se basa en presentarnos a todos los Clientes/Empresas, como Comerciales directos de tu Empresa, con tu Nombre/Marca comercial, identificados al 100%,

Tu Empresa gestionara, todos los datos confidenciales y comerciales, de los clientes contactados. etc( Como si tú hubieras contratado directamente a un comercial en Nomina (pero sin las cargas económicas y compromisos que ello conlleva) con la ventaja de contratarnos solo cuando tu empresa nos necesite.

Nuestra misión se basa en optimizar el tiempo y los resultados económicos en las ventas

**Marcaras tú mismo las reglas de; donde empieza nuestro trabajo y donde termina.**



### **Mercados en los cuales tu puedes estar presente con Nuestros Servicios:**

#### **Europa:**

**España/ Francia/ Portugal/ Alemania/ Bélgica/ Inglaterra/ Holanda/ Suiza/ Italia**

#### **África/Magreb:**

**Marruecos/ Túnez/ Argelia/ Senegal/ Mali/ Costa de Marfil/ Camerún / Guinea Ecuatorial**

#### **Oriente Medio:**

**Israel, Turquía, Arabia Saudita, Egipto, Siria,**



**Nuestros Servicios incluyen un plan Estratégico Comercial y la Búsqueda, Captación y Venta a tus nuevos Clientes, vía email y teléfono, a partir de nuestra Base de datos y desde nuestras Oficinas Comerciales en Cubillos del Sil - León- España, con nuestro Equipo Comercial multilingüe.**

### **IMPORTANTE**

Nuestra Proposición Comercial no busca el competir o sustituir a tu departamento Comercial, propone una Colaboración Profesional (clara y puntual) por periodos determinados, en tanto a tu empresa le pueda interesar contratar nuestros servicios para promover y vender tus productos/servicios, en las zonas, regiones o países donde, por vuestro propio interés deseáis aumentar vuestra presencia.

Hoja: nº 2 de 3

International Services Group Spain

PLAST POINT S.L. Ctra. de la Espina nº 5 24492 Cubillos del Sil – León – España

Telf: Oficina/Office/Bureau/ Escritorio: 0034 987 457 095 – 0034 618 963 510 Email: [info@plastpoint.eu](mailto:info@plastpoint.eu)



## GRUPO: INTERNATIONAL SERVICES GROUP SPAIN

Nuestra Misión: Conseguir los mejores Resultados Económicos para tu Empresa.

### GESTION COMERCIAL Y VENTA B2B: Nuestros Servicios y Honorarios

#### Fuerza de Ventas B2B International Services Group

**Cuota Mensual: Desde 750€/mes\*+IVA** (Incluye, Búsqueda y Captación de tus nuevos Clientes, así como la Gestión para la Venta de tus Productos o Servicios)

\*La Acción Comercial incluye: en España + 1 País Europeo (**para más países consultar**)

\*La efectividad y profesionalidad de nuestra captación dirigida directamente a clientes compradores de tu sector, es superior a 100 clientes por mes, (Si les ofrecemos calidad en los productos y un precio justo, el resultado es positivo)

\*\*Otras opciones comerciales como las visitas a clientes de manera presencial, consúltanos.

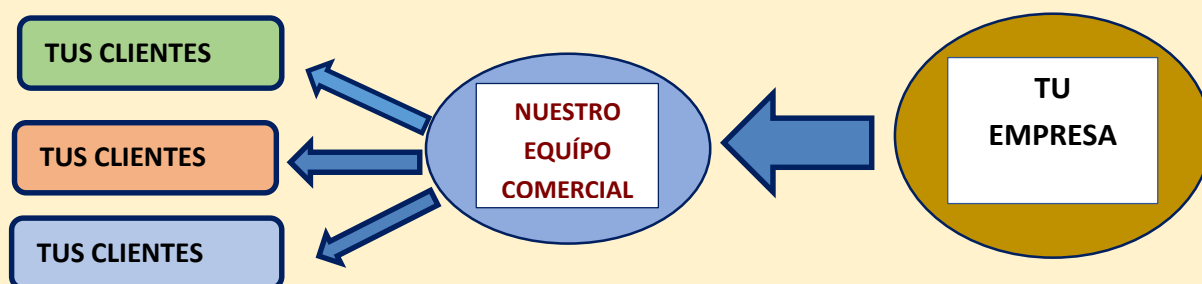
\*\*Comisión por ventas realizadas: **A tratar según producto o servicio a realizar.**

#### Contrato mínimo de 3 meses\*

\*\*\*Por nuestra experiencia en ventas, proponemos una acción comercial de mínimo 3 meses, con el fin de que el esfuerzo económico realizado por tu empresa pueda verse beneficiado con los resultados obtenidos.

Esperamos que la explicación en referencia a la Misión Comercial que te proponemos realizar para tu Empresa, sea clara y directa al respecto del trabajo que realizamos habitualmente y que podemos ser una opción muy válida y rentable, para dar a conocer o afianzar, tu Producto/Empresa en España y otros Mercados de Europa, África, Oriente Medio.

**Ponemos a tu disposición Nuestro Equipo Comercial, Consulta tus dudas.**



Contamos con Agentes que colaboran con nosotros y para tu Empresa en;

**Europa:** España, Francia, Portugal, Bélgica, Holanda, Alemania, Suiza, Inglaterra

**África:** Marruecos, Argelia, Túnez, Mauritania, Senegal, Mali, Camerún, Guinea, Congo.

**Oriente Medio:** Israel, Turquía, Arabia Saudita, Egipto, Siria,

**"Representamos a tu Empresa allí donde tú nos necesites"**

---

Dpto. Comercial & Marketing - Telf. 0034 618 963 510 Whatsapp

**INTERNATIONAL SERVICES GROUP SPAIN**

24402 Cubillos de Sil - León -Spain

[sales@internationalservicesgroupspain.es](mailto:sales@internationalservicesgroupspain.es) [www.internationalservicesgroupspain.es](http://www.internationalservicesgroupspain.es)

Hoja: nº 3 de 3

International Services Group Spain

PLAST POINT S.L. Ctra. de la Espina nº 5 24492 Cubillos del Sil - León - España

Telf: Oficina/Office/Bureau/ Escritório: 0034 987 457 095 - 0034 618 963 510 Email: [info@plastpoint.eu](mailto:info@plastpoint.eu)