

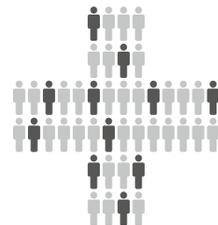
# Berufs-/Erwerbsunfähigkeitsschutz – für jeden der passende Einkommensschutz.

## WARUM IST EINKOMMENSCHUTZ WICHTIG?

Wenn es im Leben anders kommt als geplant, braucht man ein Ersatzinkommen. Es lässt sich nicht ausschließen, dass man aufgrund einer Krankheit oder eines Unfalls seinen Beruf nicht mehr ausüben kann – und die staatliche Erwerbsminderungsrente beträgt im Durchschnitt nur 627 € im Monat!



**25 %**  
DER BERUFSTÄTIGEN  
werden vor dem Ruhestand  
berufsunfähig.



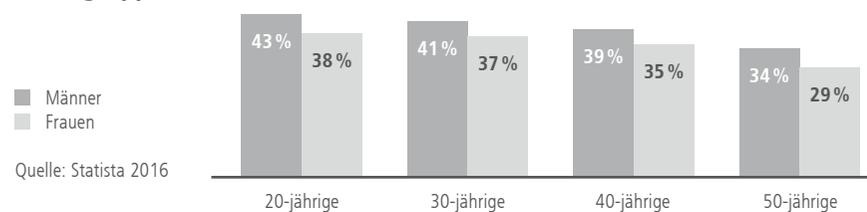
Quelle: DRV 2015

## ES KANN JEDEN VIERTEN TREFFEN.

### Ursachen für Erwerbsunfähigkeit.

Heute liegen psychische Störungen mit 43 % an der Spitze und haben die Herz-Kreislauf- sowie die Skelett-Muskel-Bindegeweberkrankungen, die vor 30 Jahren noch führend waren, überholt.

### Wahrscheinlichkeit, bis zur Rente mit 65 berufsunfähig zu werden nach Altersgruppen:



Quelle: Statista 2016

## SO FUNKTIONIERT EINKOMMENSCHUTZ



1) Hinweis: bei Altersvorsorge mit BUZ übernimmt HDI die Prämienzahlung (im Leistungsfall)

## FÜR JEDEN DEN PASSENDEN SCHUTZ FINDEN!

**Mit der richtigen Lösung auf Sicherheit setzen – ein Berufsleben lang.**  
Ihre Kunden können heute schon den entscheidenden Schritt tun und sich und Ihre Familie finanziell absichern. Denn: je früher sie privat vorsorgen, desto günstiger ist es für Ihre Kunden.

**Mit fünf einfachen Fragen können Sie ganz leicht den richtigen Einkommensschutz für Ihren Kunden bestimmen:**

- 1) Wie ist der derzeitige Gesundheitszustand?
- 2) Wie alt ist Ihr Kunde?
- 3) Was macht Ihr Kunde beruflich?
- 4) Wieviel Budget steht ihm zur Verfügung?
- 5) Wünscht der Kunde zusätzlichen Schutz, z. B. eine Altersrente inklusive BU?

### KUNDEN ANGABEN

Gesundheitszustand<sup>1)</sup>      

Alter

Schüler(in) / Student(in)  Körperlich tätig  Akademiker(in) / Büroätigkeit

Angestellter  Selbstständiger / Freiberufler

Hohes Budget verfügbar  Niedriges Budget verfügbar

Zusätzlicher Bedarf gewünscht: Lebensstandard im Alter sichern

**Einfach die Angaben mit der Produktübersicht vergleichen!**

1) Hinweis: Wenn der Gesundheitszustand keine BU erlaubt, empfiehlt sich die Angebotsalternative EGO Basic.

## WELCHER EINKOMMENSCHUTZ PASST ZU IHREM KUNDEN?

PRODUKTÜBERSICHT	Berufsunfähigkeitsschutz					Erwerbsunfähigkeitsschutz		
	EGO Top	EGO Young	EGO 2in1	BUZ	bAV NettoJoker	EGO Basic	EGO Basic mit DDZ <sup>2)</sup>	bAV NettoJoker
<b>Alter</b>								
■ Schüler (15–20 Jahre)						✓	✓	
■ Auszubildender, Student, Berufsstarter		✓						
■ Generation Y (19–33 Jahre)	✓		✓		✓	✓	✓	✓
■ Generation X (34–49 Jahre)	✓				✓	✓	✓	✓
<b>Beruf</b>								
■ Risikoarm (Akademiker oder Büroätigkeit)	✓		✓		✓			
■ Risikoreich (z.B. körperlich tätig)						✓	✓	✓
<b>Berufsstellung</b>								
■ Angestellter					✓			✓
■ Selbstständiger / Freiberufler				✓				
<b>Budget</b>								
■ Niedriges Budget verfügbar		✓				✓	✓	✓
■ Hohes Budget verfügbar	✓		✓		✓			
<b>Zusatzbedarf</b>								
■ Lebensstandard im Alter sichern			✓	✓				

2) DDZ = Zusatzschutz bei schwerer Krankheit oder Tod