

Curriculum Vitae



Informazioni personali

Nome / Cognome **Maurizio Canepa**
Indirizzo ASSISI (PG)
Cellulare + 39 3311248865
E-mai mauriziocanepa61@gmail.com
Cittadinanza Italiana
Data di nascita 03/11/1961
Sesso Maschile

Occupazione **Agente di commercio**
desiderata/Settore
professionale **Office; Cartoleria; Elettronica; Telefonia.**

Esperienza professionale

Date	01/2011→
Lavoro o posizione ricoperti	Agente di commercio; Responsabile agenzia Umbria Vt e Ri.
Principali attività e responsabilità	Vendita nei canali Retail Specializzato, Ingrosso, GDO, GDS;
Nome e indirizzo datore di lavoro	Kimi Srl – Osimo (AN); F.Ili Rotta Srl – Lecco; Total Juggling Srl – Treviso. IOI Srl – Torino; Fonex SpA – Cuneo; Newmobi Srl – Firenze; SG SpA – Milano.
Tipo di attività o settore	Office; Cartoleria; Elettronica; Telefonia.
Date	01/2004 – 12/2010
Lavoro o posizione ricoperti	Area Manager Area 3 Nielsen, dipendente Quadro.
Principali attività e responsabilità	Gestione risorse umane, ponderata interna.
Nome e indirizzo datore di lavoro	Nuncas Italia SpA Via G. Keplero, 29 Settimo Milanese (Mi)
Tipo di attività o settore	Detergenza specializzata, Retail
Date	01/2000 – 12/2003
Lavoro o posizione ricoperti	Agente di commercio
Principali attività e responsabilità	Sviluppo del business canale dettaglio specializzato
Nome e indirizzo datore di lavoro	Nuncas Italia SpA - Settimo Milanese (MI)
Tipo di attività o settore	Detergenza specializzata, Retail
Date	01/1993 – 12/2003
Lavoro o posizione ricoperti	Agente di commercio
Principali attività e responsabilità	Rapporti con i buyer della GDO, Responsabile budget contratti, Vendita
Nome e indirizzo datore di lavoro	Sara Lee H. & B.C. SpA - Milano
Tipo di attività o settore	Household & Bodycare - Mass Market GDO, Ingrosso, Dettaglio.

Date	07/1995 – 12/2003
Lavoro o posizione ricoperti	Agente di commercio, merchandiser
Principali attività e responsabilità	Rapporti con i buyer della GDO, Responsabile budget contratti, Vendita, Gestione merchandiser
Nome e indirizzo datore di lavoro	Tonkita SpA – Viadana (MN)
Tipo di attività o settore	Pulizia Casa – Mass Market GDO, Dettaglio.
Date	06/1995 – 12/1998
Lavoro o posizione ricoperti	Agente di commercio
Principali attività e responsabilità	Promozione vendite
Nome e indirizzo datore di lavoro	Dinamic Italia Srl – Fidenza (PR)
Tipo di attività o settore	Generi vari – Mass Market Ingrosso e dettaglio
Date	12/1990 - 02.12.93
Lavoro o posizione ricoperti	Agente di commercio
Principali attività e responsabilità	Vendita e pianificazione forniture
Nome e indirizzo datore di lavoro	Sfir SpA – Cesena (FC),
Tipo di attività o settore	Alimentare (zucchero e derivati), GDO.
Date	05/1990 – 12/1994
Lavoro o posizione ricoperti	Agente di commercio
Principali attività e responsabilità	Promozione vendite
Nome e indirizzo datore di lavoro	Daniplast Srl – Fidenza (PR)
Tipo di attività o settore	Generi vari – Mass Market Ingrosso e dettaglio
Date	05/1989 – 06/1993
Lavoro o posizione ricoperti	Agente di commercio, merchandiser
Principali attività e responsabilità	Promozione contratti e presidio del punto vendita
Nome e indirizzo datore di lavoro	Artsana SpA – Como
Tipo di attività o settore	Puericultura, pets div. GDO.
Date	02/1989 – 12/1992
Lavoro o posizione ricoperti	Agente di commercio
Principali attività e responsabilità	Promozione vendite, gestione del budget/obiettivi
Nome e indirizzo datore di lavoro	Pessi Guttalin SpA - Padova
Tipo di attività o settore	Detergenza casa - shoes, GDO, ingrosso, dettaglio.
Date	02/1989 – 09/1995
Lavoro o posizione ricoperti	Agente di commercio, merchandiser
Principali attività e responsabilità	Promozione vendite, gestione dello scaffale
Nome e indirizzo datore di lavoro	So.Di.Fer. Srl – Rimini
Tipo di attività o settore	Ferramenta Utensileria Idraulica, Div. GDO.
Date	Dal 14.06.88 al 21.07.89
Lavoro o posizione ricoperti	Agente di commercio, merchandiser
Principali attività e responsabilità	Promozione vendite, gestione dello scaffale.
Nome e indirizzo datore di lavoro	Pelikan SpA – Milano
Tipo di attività o settore	Ufficio Cancelleria div. GDO.
Date	06/1987 – 07/1994
Lavoro o posizione ricoperti	Agente di commercio
Principali attività e responsabilità	Promozione contratti e presidio del punto vendita
Nome e indirizzo datore di lavoro	Tavola SpA – Milano
Tipo di attività o settore	Mas Market – Auto div. GDO, Ingrosso, dettaglio.
Date	01/1987 – 06/1987
Lavoro o posizione ricoperti	Agente di commercio
Principali attività e responsabilità	Promozione Vendite
Nome e indirizzo datore di lavoro	Guaber SpA – Casalecchio di Reno (BO)
Tipo di attività o settore	Mass Market – GDO Ingrosso Dettaglio

Istruzione e formazione

Data	2005
Titolo della qualifica rilasciata	Corso formazione professionale
Principali tematiche/competenze professionali possedute	Gestione Risorse Umane
Nome e tipo d'organizzazione erogatrice dell'istruzione e formazione	Cegos Italia
Data	2004
Titolo della qualifica rilasciata	Corso formazione professionale
Principali tematiche/competenze professionali possedute	Tecniche di Vendita Avanzate
Nome e tipo d'organizzazione erogatrice dell'istruzione e formazione	Cegos Italia
Data	1995
Titolo della qualifica rilasciata	Corso formazione professionale
Principali tematiche/competenze professionali possedute	Gestione del tempo
Nome e tipo d'organizzazione erogatrice dell'istruzione e formazione	TMI Inspiring Change
Data	1989
Titolo della qualifica rilasciata	Corso formazione professionale
Principali tematiche/competenze professionali possedute	Tecniche di Vendita
Nome e tipo d'organizzazione erogatrice dell'istruzione e formazione	STS Marketing System
Titolo della qualifica rilasciata	Diploma di Scuola Media Superiore
Nome e tipo d'organizzazione erogatrice dell'istruzione e formazione	Istituto tecnico per Geometri "O. Belluzzi" Brindisi

Capacità e competenze personali

Capacità e competenze tecniche	Competenze nella gestione delle risorse, del tempo e di tutte le fasi del lavoro, acquisite sia con la lunga esperienza professionale, sia grazie a corsi di formazione e specializzazione. Capacità di organizzazione meeting e struttura vendite; Gestione risorse umane; Sviluppo del Business; Rapporti con i buyer della GDO, GDS; Acquisizione nuova clientela Retail; Problem solving; Orientamento al risultato.
Capacità e competenze informatiche	Ottime capacità relazionali e di vendita acquisite sul campo grazie al lavoro sviluppato con aziende multinazionali riconosciute a livello mondiale.
Programmi software conosciuti	Ottime conoscenze informatiche di base, acquisite sia utilizzando costantemente gli strumenti informatici nell'attività lavorativa, sia mediante numerosi corsi frequentati come aggiornamento professionale. Sistemi operativi: ottima conoscenza dei sistemi operativi Windows Software per la produttività individuale: ottima conoscenza della suite Office e in particolare di Word, Excel, PowerPoint. Internet: ottima conoscenza dei più comuni browser web e di Microsoft Outlook per la gestione della posta elettronica.

Capacità e competenze artistiche	Musica, 8 anni di studio della chitarra a livello amatoriale
Altre capacità e competenze	Speaker Radiofonico
Patente	Possesso patente di guida cat. B – Auto munito.